Neue Zürcher Zeitung

# Aktienkurse der Ölfirmen haben Luft nach oben

Die Erholung des Erdölpreises hat die Aussichten der Oil Majors deutlich verbessert

Derzeit blicken die Anleger gebannt auf den Anstieg der US-Zinsen, auf einem anderen Schauplatz spielt sich aber eine ebenso eindrückliche Entwicklung ab, und zwar beim Erdöl. Am Tiefpunkt im April des vergangenen Jahres hatte ein Pass der Nordseesorte Brent noch weni-ger als 20 \$ gekostet. Im Mai stieg der Preis bereits wieder über die Schwelle von 30 \$, im Juni fiel dann die Marke von 40 \$. Zum Jahresende waren es dann schon rund 50 \$, wie es die beiden Schweizer Grossbanken Credit Suisse und UBS im Frühjahr prognostiziert - quasi eine Punktlandung also

#### Disziplinierte Förderländer

Getragen von der Erholung der Wirtschaft sowie der Hoffnung auf eine Fortsetzung der Normalisierung ging es aber auch in diesem Jahr weiter steil nach oben. Inzwischen kostet das Rohöl so viel wie seit fast zwei Jahren nicht mehr, und damit bewegt sich der Preis sogar über dem Niveau vor der Corona-Pan-demie. Zu Wochenbeginn war ein Fass Brent kurzfristig mehr als 70 \$ wert und notierte am Mittwoch bei 67 \$. Die amerikanische Sorte West Texas Intermediate (WTI) war mit knapp 64 \$ etwas günstiger. Grund für den jüngsten Preisschub

war die Ankündigung der Organisation erdölexportierender Länder und ihrer Verbündeten (Opec+), die tägliche Produktion nur geringfügig um 0,15 Mio. Fass zu erhöhen. Marktbeobachter hatten eine Ausweitung der Förderung um das Zehnfache dieser Menge erwar-tet. Auch Raketenangriffe auf Ziele in Saudiarabien darunter Einrichtungen des staatlich kontrollierten Energiekon-zerns Saudi Aramco in Ras Tanura, wo sich das grösste Erdöllager des Landes befindet, trugen zum Preisschub bei.

«Wir sind in einer aussergewöhnlichen Situation», sagt Pablo Gonzalez. Laut dem Rohwarenexperten von der Independent Capital Group befindet sich der Erdölmarkt schon seit einem hal-ben Jahr im Defizit. Mit anderen Worten: Trotz der Corona-Krise übersteigt die globale Nachfrage die Produktion. Saudiarabien, das innerhalb der Opec den Ton angibt, wolle die Lagerbestände auf den fünfjährigen Durchschnittswert drücken, vermutet Gonzalez.

Klar ist, dass ein über einen längeren Zeitraum bestehendes Defizit preisstützend wirkt. Genau von diesem Szenario gehen immer mehr Banken aus. So hat soeben die UBS ihre Prognose für Rohöl angehoben und geht nun von einem Preis



Im Zug der wirtschaftlichen Erholung normalisiert sich der globale Energieverbrauch, und am Ölterminal in Shandong, China, giht es wieder mehr zu tun.

Halbjahr 2021 aus. Zu einem ähnlichen Schluss kommen die Analytiker von Goldman Sachs, die mit dem gleichen Wert im dritten Quartal rechnen.

Auch wenn diese Erwartungen ein Potenzial von 10% in wenigen Monaten in Aussicht stellen, ist es für Privatanleger grundsätzlich nicht ratsam, direkt in Rohstoffe wie Erdöl zu investieren. Der übliche Weg über den Terminmarkt verlangt einige Kenntnisse und ist häufig mit sogenannten Rollverlusten verbunden.

Solche entstehen, wenn der Preis von Terminkontrakten mit einer länge-ren Laufzeit über denjenigen mit kürzeren Laufzeiten liegt. Auch wenn der zeit das Gegenteil zutrifft, ist das bei Erdöl die normale Konstellation. Das «Rollen» eines bald fälligen Kontrakts in einen länger laufenden kostet dann Geld und schmälert die Rendite. Allfällige Gewinne, die durch die Veränderung des Ölpreises entstehen, schmelzen zumindest teilweise dahin, und Verluste werden gar verstärkt.

### Mit Erdöl viel Geld verdienen

Langfristig deutlich interessanter ist es dagegen, über den Aktienmarkt an den Ölpreisentwicklungen zu partizipieren.

In den vergangenen Monaten haben die Aktien von Energiefirmen weltweit allerdings bereits kräftig zugelegt und sich dabei phasenweise besser ent-wickelt als der breite Markt. Allein seit Ende Oktober ist der MSCI-World-Energy-Index um über 70% gestiegen.

Seit dem Tiefpunkt nach dem Absturz der Börsen im März des vergan-genen Jahres haben sich die Kurse im Schnitt sogar verdoppelt. Dennoch böten die Aktien aus dem Erdöl- und Erdgassektor in der gegenwärtigen Situation weiterhin Chancen, ist Gon-zalez überzeugt. «Auf dem derzeitigen Niveau des Rohölpreises verdienen die integrierten Energiekonzerne über-durchschnittlich hohe freie Cashflows»,

sagt der Experte.
Auf Basis der erwarteten Gewinne für dieses und das kommende Jahr seien die Titel der integrierten Erdöl-konzerne immer noch günstig bewertet. Die ausgeprägte Kostendisziplin der jüngeren Vergangenheit mache sich nun bezahlt, und die Aussichten auf die traditionell hohen und stabilen Dividendenrenditen seien nach dem teil-weise verhagelten 2020 bei den meisten Gesellschaften wieder intakt. So rechnen die Analytiker von Simmons

Energy bei etlichen Firmen wie BP, Chevron, Exxon Mobil oder Total wie der mit Dividendenrenditen von 5%

Angesprochen auf die notwendige Energiewende weg von fossilen Brenn-stoffen hin zu erneuerbaren Energien stotten fill zu erneuerbaren Energien entgegnet Gonzalez, dass der Anteil Ersterer am globalen Energiemix heute noch 84% ausmache und nur langsam abnehmen werde. Etliche der soge-nannten Oil Majors begegneten der Herausforderung auch aktiv.

Obwohl sich insgesamt vieles noch m Bereich der Absichten und Ambitionen bewege, hätten vor allem die grossen europäischen Akteure bereits damit begonnen, in das Geschäft mit erneuerbaren Energien zu investie-ren und eigene Produktionskapazitä-ten aufzubauen. Diese Aktivitäten sind laut Gonzalez aber noch kaum in den

Aktienkursen reflektiert.
Selbst wenn der Erdölpreis wieder leicht zurückgehen sollte, stecke ins-gesamt noch Potenzial in dem Sektor, sagt der Rohstoffexperte. Diese Gefahr müsse man allerdings einkalkulieren denn angesichts des vergleichsweise hohen Niveaus sei es einerseits für Mitglieder der Opec+ verlockend, etwas zu schummeln, also grössere Mengen zu fördern als vereinbart. Anderer-seits drohe eine Ausweitung der För-dermengen durch die amerikanischen Fracking-Firmen, die bei diesen Rohölpreisen ebenfalls sehr rentabel operie-

#### Alte Höhen erreichen

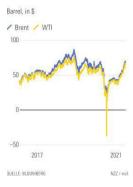
Die Commerzbank, die im zweiten Quartal mit einem Erdölpreis zwi-schen 60 und 65 \$ pro Barrel rechnet, warnt davor, die Flexibilität der kleinen und mittelgrossen US-Schieferölfirmen zu unterschätzen. Allerdings spreche der von vielen dieser Unter-nehmen vollzogene Strategiewechsel weg vom Fokus auf Wachstum und hin zu mehr Finanzdisziplin für eine langsa-mere Produktionsausweitung als in der Vergangenheit.

Vergangenheit.

Aber auch bei der Nachfrage besteht noch einiger Spielraum nach oben, denn die Erholung der Wirtschaft von der Corona-Krise ist noch nicht abgeschlosen. Die UBS erwartet, dass die bisherigen Rekordmengen aus dem Jahr 2019 von täglich 102 Mio. Fass im zweiten Halbiahr 2022 wieder erreicht werden.

Gonzalez ist mit seinem Optimismus für den von manchen Kommentatoren schon totgesagten Sektor nicht allein. Vor wenigen Tagen hat Goldman Sachs die Preisziele der amerikanischen Energiekonzerne um durchschnittlich 15% angehoben und die der europäischen Pendants um 26%. Auf dem alten Kontinent zählt die Bank BP, Repsol, Eni, Royal Dutch Shell und Total zu ihren Favoriten

#### Rohölpreise fast auf Zweijahreshoch



## Finanzinvestition contra Realinvestition

Zu einer Kontroverse in der NZZ: Wann lohnt es sich, bei Finanzentscheiden abzuwarten? Wie man bei Investitionen rechnen muss – eine Replik

URS BIRCHLER UND MONIKA BÜTLER

Wie berechnet man den Ertrag einer Investition? Diese Frage stellt sich regelmässig der Finanzchefin eines Unternehmens genauso wie gelegentlich dem Familienmann. Offenbar ist die Aufgabe kniffliger als gedacht. Am Beispiel einer Familie, die ihre Ferien plant, hat die NZZ am 11. Februar 2021 darzustellen versucht, dass sich bei Finanzentscheiden ein Abwarten lohnen kann, selbst wenn der Frühbucher-Rabatt höher ist als die erwarteten Ersparnisse einer Last-Mi-nute-Buchung. In einem Blog-Beitrag hat Urs Birchler, ohne den Wert des Abwartens zu verkennen, die Berechnung der NZZ als grob verfehlt bezeichnet. Die NZZ wiederum wehrte sich am 9. März NZZ wiederum wehrte sich am 9. März 2021 unter dem Titel «An dieser simplen Prozentrechnung scheiterte der promi-nente Professor» gegen jene Kritik. Worum geht es in dieser Kontro-verse? Mit einem einfachen Beispiel

lässt sich dies erklären. Die Finanzchefin einer Firma habe 1000 Fr. in der Kasse

und steht vor der Aufgabe, dieses Geld optimal zu verwenden.

Szenario A (Finanzanlage): Die Finanzchefin hat die Wahl zwischen einer sofortigen Anlage der Mittel mit einem sicheren Bruttoertrag von 2000 Fr. oder einer späteren, unsicheren Anlage. Bei Abwarten winken im günstigen Fall 4000 Fr., im ungünstigen Fall kommen nur die eingesetzten 1000 Fr. zurück. Falls beide Ergebnisse dieselbe Wahrscheinlichkeit von 50% haben, schlägt Abwarten mit einem erwarteten Bruttoertrag von 2500 Fr. die sofortige Investition.
Szenario B (Realinvestition): Die

Finanzchefin muss den Bau einer neuen Produktionsstätte im optimalen Zeit-punkt finanzieren. Sie veranschlagt den Wert der neuen Fabrik – und somit die maximale Zahlungsbereitschaft für den Neu-bau – auf 1000 Fr. Dieser Betrag ist identisch mit dem Investitionsbetrag im Sze-nario A. Baut die Unternehmung sofort, kostet der Bau 500 Fr. Wartet sie ab, kostet er im günstigen Fall (Wahrscheinlichkeit 50%) nur 250 Fr., im ungünstigen (ebenfalls 50%) hingegen 1000 Fr. Die gebaute Fabrik ist also immer dieselbe, aber die Ersparnis variiert: Bei Sofort-Investieren bleiben der Unternehmung 500 Fr. in der Kasse, bei Abwarten im Durchschnitt nur 375 Fr. Hier schlägt also Sofort-Investie-ren die Alternative Abwarten.

Beide Szenarien sind bis an die Schmerzgrenze vereinfacht. Einerseits vernachlässigen sie den in der Praxis wichtigen Vorteil des Abwartens, um später eventuell eine ganz andere – oder überhaupt keine – Investition zu tätigen. Anderseits unterschlägt die Verwendung von Erwartungswerten das mit einem Abwarten verbundene Risiko.

Doch die beiden Szenarien haben einen Vorteil: Offensichtlich haben beide die exakt gleichen prozentualen Rendi-ten an den Entscheidungspunkten: Eine sofortige Investition bringt in beiden Szenarien eine Rendite von 100%. Bei einer späteren Investition ist die Ren-dite im günstigen Falle 300%: Aus 1000 Fr. werden 4000 Fr. in Szenario A. mit 250 Fr. kann ein Wert von 1000 Fr. gene-

riert werden in Szenario B. Im ungünsti-geren Fall beträgt die Rendite 0%: 1000 Fr. bleiben 1000 Fr. Der entscheidende nterschied zwischen den beiden Szenarien liegt darin, dass in A der Investitionsbetrag fix, aber der Ertrag un-sicher ist. In B ist der Ertrag, das heisst der Wert der Fabrik fix, der Investitionsbetrag aber unsicher: 500 Fr. sofort contra 250 oder 1000 Fr. bei Abwarten.

Und genau dank dieser leicht unter-Und genau dank dieser leient unter-schiedlichen Ausgangslage zeigen die beiden Beispiele, wie man bei Investi-tionen rechnen muss beziehungsweise wie man nicht rechnen darf. In Szenario A führt der Vergleich der

Alternativen zum selben Resultat, un-abhängig davon, ob man in Erträgen (Franken) oder in Renditen (Prozent) (Franken) oder in Renditen (Prozent) rechnet. Der Grund: Basis ist immer derselbe investierte Betrag von 1000 Fr. In Szenario B führen der Vergleich anhand von Erträgen und der Vergleich mittels Renditen zu unterschiedlichen Empfehlungen. Im ersten Fall obsiegt die sofortige Investition, im zweiten ge-

vinnt Abwarten. Der Grund: Der Vergleich mittels prozentualer Renditen beruht auf unterschiedlichen Investitionsbeträgen. Die Inkonsistenz dieser Renditebasen führt zum falschen Resultat

m ursprünglichen NZZ-Artikel. Kurz: In der Investitionsrechnung ist wichtig, dass man Zähler und Nenner nicht gleichzeitig variiert. Dies wäre unser Kompromissvorschlag.

\* Die NZZ entschuldigt sich bei Urs Birchler für den unzutreffenden Titel des ursprünglichen Artikels und die im Text enthaltene Unterstel-lung, er habe den Ausdruck «Milchmädchen-rechnung» verwendet.

Urs Birchler ist emeritierter Professor für Banking an der Universität Zürich. Er war viele Jahre Direktionsmitglied der Schweizerischen Nationalbank. Monika Bütüre ist selbständige Ökonomin. Sie ist Mitglied verschiedener Veraltungs- und Stirtungsräte. Sie war his 2000 Universitätsprofessorin für Volkswirtschaftslehre und Direktorin des Schweizerischen Instituts für Emplissche Wirtschaftsforschung an der Universität St. Gallen.